

MSM von drei Seiten betrachtet

MSM business

Was können wir? MSM Kompetenzen

Dies ist auch unsere organisatorische Gliederung

- Betriebswirtschaft
 - Unternehmensaufbau und Marketing
 - Finanz- und Rechnungswesen: Buchhaltungen, Steuerwesen
 - Personaladministration
 - Unterstützung beim Investieren in Unternehmen und Immobilien

MSM legal

- Schweizerisches und internationales Wirtschaftsrecht
 - Geschäftorientierte Gestaltung von Rechtsverhältnissen
 - Beratung und Begleitung bei Rechtsfragen
 - Vertretung in Verhandlungen und vor Behörden

MSM office

- Business Center
 - Büros, Arbeitsplätze, Schulungsraum, Domizil
 - Nutzung moderner Büroinfrastruktur
 - Telefonservice, Schreivarbeiten, Sekretariat

Was tun wir? MSM Dienstleistungen

Was nützen wir? MSM Visionen

Mit unseren Visionen wollen wir an einer guten Zukunft für uns und alle arbeiten

MSM Pro!

Investitionen in Schweizer KMU bewirken, begleiten und tätigen

MSM SwissConnect

Brücken bauen zu dynamischen Märkten

MSM values

Nachhaltigkeit dank Qualität, Unternehmertum und intakter Umwelt



Business • Legal • Office

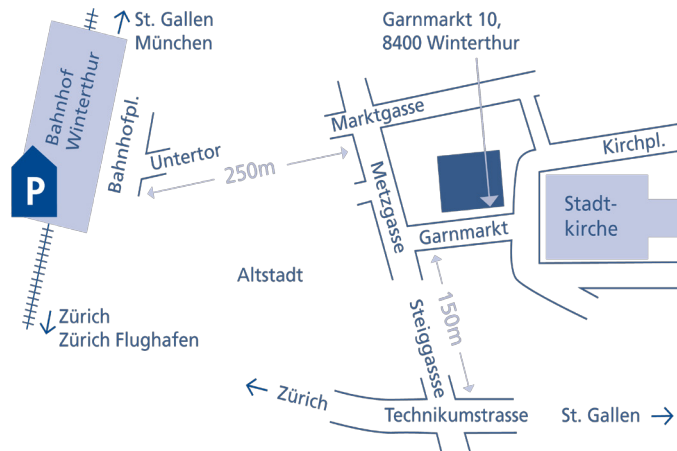
Hauptsitz: Winterthur

Niederlassungen und Vertretungen in Zürich, Schaffhausen, Moskau

Garnmarkt 10
8400 Winterthur

Tel.: 052 269 21 00
Fax: 052 214 14 00

sekretariat@m-win.ch
www.msmsgroup.ch



MSM business



Business • Legal • Office



international
interdisziplinär
nachhaltig

Das Business Development

Unternehmensstrategie und Businessplanung
Unternehmensberatung, -bewertung und -entwicklung
Prozessmanagement und -optimierung
Marktentwicklung und -bearbeitung
Kommunikation und Marketing

Die interdisziplinäre MSM Gruppe

Die MSM Gruppe ist ein interdisziplinäres, internationales Team für Betriebswirtschaft, Recht und Office Services. Es begleitet Unternehmen bei Start, Aufbau, Veränderung und im täglichen Geschäft in der Schweiz und in verschiedenen dynamischen Märkten.

MSM Leitbild

Wir kombinieren Professionalität mit effizientem, praxisorientiertem Vorgehen und erreichen so ein attraktives Preis-/ Leistungsverhältnis. Interdisziplinäres Denken und Handeln macht unsere Arbeit interessanter, die Ergebnisse brauchbarer und die Kundenbindung stärker.

MSM strebt Nachhaltigkeit an:

- hohe, praxisrelevante Qualität der Leistungen
- ein zufriedenes, mitunternehmerisches Team
- einen positiven Beitrag zu Volkswirtschaft und Umwelt

Unsere Engagements sind die Mitgliedschaft im UN Global Compact, lokale Sport-, und Umweltsponsorings sowie die Unterstützung von Jungunternehmen.

Unternehmensaufbau

Die MSM Gruppe berät die Privatperson sowie den Unternehmen bei der Beratung, Suche und weiteren Verwaltung des Immobilienobjekts, macht das Budget und Buchhaltung, erstellt die nötigen verträge, führt den Korrespondent mit dritten Parteien durch.

Tagesgeschäft

Die MSM Gruppe coacht Führungspersonen. Sie erledigt oder unterstützt Aufgaben im Finanz- und Personalbereich. Sie kümmert sich präventiv oder reaktiv um Rechtsangelegenheiten, gibt kurzfristig administrative Unterstützung bei Personalmangel und stellt Sitzungszimmer oder Schulungsraum zur Verfügung.

Veränderung

MSM findet die geeigneten Gegenparteien für den Kauf/Verkauf Ihres Unternehmens sowie ihre Immobilien, berechnet den Unternehmenswert, begleitet oder führt die Verhandlungen und erstellt die Rechtsdokumentation.

Das Business Development

Kompetenzen

Die MSM Gruppe besteht aus Fachspezialisten. Nicht eine Person deckt die verschiedenartigen Bedürfnisse eines Kunden allein, sondern massgeschneidert zusammengesetzte ExpertenTeams. Sie bieten Unterstützung in Führungs- und Personalwesen, Finanz- und Rechnungswesen, im Schweizerischen und internationalen Wirtschaftsrecht, mit organisatorischen und administrativen Kapazitäten und Infrastruktur. Wir haben den Blick fürs Ganze und sorgen dafür, dass Sie sich auf jene Tätigkeiten konzentrieren können, welche die höchsten und nachhaltigsten Werte schaffen und Ihren strategischen Zielen am besten entsprechen.

Dienstleistungen

Moderne Unternehmensplanung basiert auf einem interdisziplinären Ansatz. Dies bedeutet, verschiedene Teilsysteme und -pläne zu einem Ganzen zusammenzufassen und aufeinander abzustimmen. Unsere Arbeitsweise ist darauf ausgerichtet, die strategische und operative Planung unter Berücksichtigung von Finanzen, Recht und Administration integriert anzugehen:

- Business- und Unternehmensplanung
- Transaktionsvorbereitung und -begleitung
- Prozessmanagement und -optimierung
- Marktentwicklung und -bearbeitung – Kommunikation und Marketing

Kunden

Kunden des MSM Business Development Teams sind Unternehmen, die expandieren, wachsen oder sich neu fokussieren wollen. Sie erhalten von den auf Schweizer KMU spezialisierten Fachleuten der MSM Gruppe den Blick fürs Ganze: Interdisziplinär und kreativ entwickeln wir in enger Zusammenarbeit mit dem Kunden Businesspläne, Marktstrategien und Marketingpläne für das In- und Ausland.

Beispiel 1

Eine Unternehmergruppe hatte in den USA für eine Schweizer Tätigkeit eine Gesellschaft gegründet und wollte raschmöglichst an die dortige Börse gelangen. Diese Konstruktion erwies sich bei der Investorensuche in der Schweiz als untauglich. MSM empfahl die Gründung einer Schweizer Gesellschaft und gestaltete die Aktientausch-Transaktion. Mit neuer Strategie konnte das Unternehmen die für den Aufbau nötigen Mittel finden und ist heute erfolgreich im Schweizer Markt tätig. Ein allfälliger Börsengang soll ebenfalls hier stattfinden.

Beispiel 2

Zwei Unternehmer aus Europa bauen in den USA eine grössere Firma auf, die eine neuartige Technologie verwerten wird. MSM beherbergt die Muttergesellschaft in der Schweiz. Sie begleitet die wegen der Teilnahme von US-Investorenkomplexen Kapitalerhöhungs- und Platzierungsvorgänge und koordiniert die Buchhaltung der wachsenden Gruppe. Zur Erstellung der Technologie- und anderen Partnern abzuschliessenden Verträge arbeitet das MSM Legal Team mit Partnern aus allen betroffenen Rechtsordnungen zusammen.

Beispiel 3

Ein alteingesessenes Schweizer Unternehmen der Gastronomie-Branche kommt aus konjunkturellen und marktgegeben Gründen in finanzielle Schieflage. Das MSM Team analysiert den Sanierungs- und Umstrukturierungsbedarf, begleitet die Verhandlungen mit verschiedenen Stakeholders, arbeitet in enger Verbindung mit dem Unternehmen kreativ an neuen Lösungen und unterstützt die Erstellung des Businessplans.