

Anmeldedokumentation

Diese Dokumentation dient der Anmeldung von Unternehmen, die an einem Anlass der MSM Investorenvereinigung präsentieren wollen.

Ablauf der Anmeldung

1. Das Unternehmen füllt diese Dokumentation auf allen gelben Feldern aus, unterschreibt den Vertrag rechtsgültig und mailt einen Scan aller vier Seiten samt allfälligen Beilagen (CV, Businessplan etc.) an martin@m-win.ch
2. I.d.R. innert 3 Arbeitstagen entscheidet der Vorstand über Zulassung oder Nichtzulassung und teilt den Entscheid dem Unternehmen mit.
3. Bei Zulassung wird das Unternehmen innert 10 Tagen den Rechnungsbetrag überweisen und die am Anlass zu zeigende Präsentation im Format ppt/pptx oder pdf mailen. Damit wird die Zulassung definitiv, und MSM sendet ein gegengezeichnetes Exemplar des Vertrags an das Unternehmen.
4. Bis spätestens 14 Arbeitstage vor der Präsentation wird der Präsentierende einen Kurzbeschrieb im von MSM vorgegebenen Format einreichen, welches den Mitgliedern vor der Präsentation per E-Mail zugeschickt wird.
5. Am Anlass erscheint das Unternehmen spätestens 30 Minuten vor Beginn, damit die Details des Ablaufs besprochen werden können.

Unternehmensprofil

* Bei den mit Asterisk markierten Fragen kann auch auf Beilagen wie Businessplan, CV etc. verwiesen werden, falls dort klar ersichtlich. Die gelb markierten Felder sind zwingend auf diesem Formular auszufüllen.

1. Name des Unternehmens:
2. Rechtsform: schon gegründet noch zu gründen
3. * Team (Name, Alter, Ausbildung, Berufserfahrung):
4. * Produkt
5. * Marktumfeld:
 - 5.1. Personal
 - 5.2. Lieferanten
 - 5.3. Kunden
 - 5.4. Konkurrenten
6. Wieviele Arbeitsplätze werden nach Businessplan innert fünf Jahren geschaffen und wo?
7. Wie trägt das Unternehmen zu einer nachhaltigen Entwicklung bei?
8. *Wieviel Geld wird gesucht? CHF
9. * Wann soll es verfügbar sein und wie genau wird es verwendet?
10. Exit (nach den heutigen Annahmen der Initiatoren):
 - 10.1. Wie bekommt der Investor es zurück?
 - Kauf durch Initiatoren
 - Verkauf des Unternehmens an Dritte
 - Börsengang
 - Anders:
 - 10.2. Wann bekommt der Investor es zurück?
 - 10.3. Wie viel bekommt er zurück (in % der investierten Summe)? %

Vereinbarung vom [redacted] (Datum)

zwischen [redacted] **Unternehmen**

und MSM Investorenvereinigung, Garnmarkt 10, 8400 Winterthur **MSM**

- | | |
|---|-----------------------|
| 1. Das Unternehmen meldet sich hiermit an zum Anlass der MSM vom [redacted] für | |
| <input type="checkbox"/> eine Präsentation (10 Min. plus 10 Min. Diskussion) | CHF 200.- |
| <input type="checkbox"/> einen Kurzpitch (5 Minuten) | CHF 50.- |
| 2. Das Unternehmen beauftragt MSM mit folgenden weiteren Dienstleistungen: | |
| <input type="checkbox"/> Aufschalten eines Blindprofils im MSM Blog (ohne Gegenlink) | CHF 100.- |
| <input type="checkbox"/> Aufschalten eines Blindprofils im MSM Blog (mit Gegenlink) | CHF 50.- |
| <input type="checkbox"/> Separates Mailing an die Mitglieder | CHF 100.- |
| <input type="checkbox"/> Aufnahme des im Blog publizierten Blindprofils ins nächste MSM Monatsmailing | CHF 100.- |
| <input type="checkbox"/> Vorbereitendes Coaching 1 Stunde | CHF 200.- |
| <input type="checkbox"/> 4-seitige Plazierungsdokumentation nach Angaben des Unternehmens | CHF 1'000.- |
| Total | CHF [redacted] |

Erläuterungen zu den einzelnen Dienstleistungen s. unten.

An der Präsentation soll insbesondere erläutert werden, wie viele Mittel wofür genau gesucht werden, wann und wie der Investor gemäss der Planung des Unternehmens wie viel zurück bekommt.

3. Ein allfälliger Link auf MSM soll lauten: „Die MSM Gruppe ist ein interdisziplinäres, internationales Team für Betriebswirtschaft, Recht und Office Services. Es begleitet Unternehmen bei Start, Aufbau, Veränderung und im täglichen Geschäft in der Schweiz und in verschiedenen dynamischen Märkten. Und/oder: “The MSM Group is an interdisciplinary, international team for business administration, law and office services. It supports start-up, growth, change and daily business in Switzerland and various dynamic markets.”
4. Falls ein Mitglied der MSM oder ein von einem Mitglied vermittelter Investor in das Unternehmen Eigen- oder Fremdkapital investiert, zahlt das Unternehmen an MSM 3% des beim Unternehmen eingegangenen Betrags. Das gilt für alle Finanzierungen, die innert dreier Jahre nach der Präsentation oder dem E-Mail-Versand getätigt oder vereinbart werden.
5. MSM haftet nicht für
 - den Erfolg der Präsentation und der übrigen Dienstleistungen, insbesondere ob Investoren gefunden werden oder nicht;
 - die Vertraulichkeit vom Unternehmen gelieferter Informationen
 - Eigenschaften oder Verhalten seiner Mitglieder oder anderer Anlass-Teilnehmer
6. Das Unternehmen wird innert 10 Tagen nach Annahme zur Präsentation obigen Betrag zahlen und die Anlass-Präsentation als ppt/pptx oder pdf mailen. Damit wird die Zulassung definitiv. Andernfalls hat MSM das Recht, den Vertrag ohne Nennung von Gründen jederzeit aufzuheben.

Unternehmen

MSM

[redacted]

Erläuterungen zu den einzelnen Dienstleistungen gemäss Vereinbarung

1. Präsentation (10 Min. plus 10 Min. Diskussion)

Präsentieren Sie Ihr Unternehmen/Projekt vor den Mitgliedern der MSM Investorenvereinigung. Es steht Ihnen frei, ob Sie eine Präsentation zeigen/abgeben oder ob Sie es nur mündlich vortragen möchten. Die Präsentation soll ungefähr 10 Minuten dauern und anschliessend während 10 Minuten Fragen von den potenziellen Investoren beantwortet werden.

2. Kurzpitch (5 Minuten)

Wenn Sie Ihr Unternehmen/Projekt bereits vorgestellt haben und nochmals darauf aufmerksam machen möchten, stellen Sie Ihr Unternehmen/Projekt nochmals in 3 Minuten vor und stellen sich während weiteren ca. 2 Minuten den Fragen der potenziellen Investoren.

3. Aufschalten eines Blindprofils im MSM Blog (ohne Gegenlink)

www.msmsgroup.ch (nach unten scrollen, dann sehen Sie den Blog)

4. Aufschalten eines Blindprofils im MSM Blog (mit Gegenlink)

Sie setzen auf Ihre Webseite unseren Link (www.msmsgroup.ch) mit einem kurzen erläuternden Text, den wir gemeinsam absprechen können.

5. Separates Mailing an die Mitglieder

Auf Wunsch senden wir eine E-Mail an unsere Mitglieder und machen auf die Investitionsmöglichkeit in Ihr Unternehmen/Projekt aufmerksam.

6. Aufnahme des im Blog publizierten Blindprofils ins nächste MSM Monatsmailing

Wir senden monatlich ein Mailing an ca. 1'000 Empfänger, in dem wir auf Blogbeiträge verweisen.

7. Vorbereitendes Coaching 1 Stunde

In einem persönlichen Gespräch bereiten wir Sie auf die Präsentation vor und geben Ihnen Informationen zum Thema Unternehmensfinanzierung und -Aufbau aus unserem reichen Erfahrungsschatz.

8. 4-seitige Plazierungsdokumentation nach Angaben des Unternehmens

Wir senden Ihnen unser bewährtes Format für die Plazierungsdokumentation, das Sie auf Ihr Unternehmen/Projekt anpassen können. Wir nehmen danach die Schlussredaktion vor. Nicht inbegriffen sind konzeptionelle, berechnungs- oder rechtliche Arbeiten an der Kapitalstruktur und -plazierung. Solche offerieren wir Ihnen gerne individuell.

An:



Rechnung

Sehr geehrte Damen und Herren

Wir freuen uns, dass Sie sich zur Präsentation an einem der Anlässe oder zum Bezug anderer Leistungen der MSM Investorenvereinigung entschlossen haben. Bitte zahlen Sie den Betrag gemäss beiliegendem Vertrag innert 10 Tagen nach Erhalt unserer Mitteilung der Annahme auf das unten genannte Konto. Nach der Zahlung und dem Eingang Ihrer Präsentation wird die Annahme definitiv.

Die MSM Gruppe offeriert gegen Honorar (das in ausgesuchten Fällen teilweise in Aktien o.ä. bezahlt werden kann) weitere Dienstleistungen wie Businessplanung, Unternehmensbewertung, Buchhaltung und Personaladministration, Rechtsberatung, Begleitung von Vertragsverhandlungen, Gesellschaftsgründung, Marken-/Designregistrierungen und –Verwaltung, Unterstützung bei Transaktionen und Kapitalmarktauftritt, Domizil, Büroraum und Sekretariatsleistungen. Wir freuen uns, wenn Sie davon Gebrauch machen und hoffen, dass Sie durch unsere Aktivitäten nützliche Kontakte knüpfen können!

Freundliche Grüsse

MSM Investorenvereinigung

(Rechnung ohne Unterschrift gültig)

Bankverbindung:

UBS Winterthur Kto 257-582.206-01M

SWIFT UBSWCHZH80A

IBAN CH04 0025 7257 5822 0601 M