

MSM von drei Seiten betrachtet

MSM business

Was können wir? MSM Kompetenzen
Dies ist auch unsere organisatorische Gliederung

- Betriebswirtschaft
- Businessplanung und Geschäftsaufbau
 - Buchhaltungen und Steuererklärungen
 - Personalwesen und Versicherungen

MSM legal

- Schweizerisches und internationales Wirtschaftsrecht
- Geschäftsorientierte Gestaltung von Rechtsverhältnissen
 - Beratung und Begleitung bei Rechtsfragen
 - Vertretung in Verhandlungen und vor Behörden und Gerichten

MSM office

- Business Center
- Büros, Arbeitsplätze, Schulungsraum, Domizil
 - Nutzung moderner Büroinfrastruktur
 - Telefonservice, Schreibarbeiten, Sekretariat

Was tun wir? MSM Dienstleistungen (siehe Seite 2 dieser Brochure)

Was nützen wir? MSM Visionen
Mit unseren Visionen wollen wir an einer guten Zukunft für uns und alle arbeiten

MSM Pro! Investitionen in Schweizer KMU bewirken, tätigen und zum Erfolg führen

MSM SwissConnect Brücken bauen zu dynamischen Märkten

MSM values Nachhaltigkeit dank Qualität, Unternehmertum und intakter Umwelt



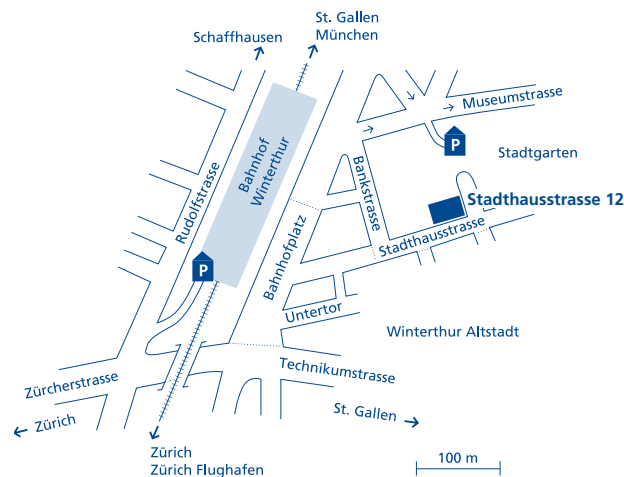
Business • Legal • Office

Hauptsitz: Winterthur
Niederlassungen und
Vertretungen in Zürich,
St. Moritz, Moskau,
Cluj Napoca

Stadthausstrasse 12
8400 Winterthur

Tel.: 052 269 21 00
Fax: 052 214 14 00

success@msmgroup.ch
www.msmgroup.ch



MSM business



international
interdisziplinär
nachhaltig



Business • Legal • Office

MSM Personal & Versicherungen

Personaladministration

Vertragswesen
Lohnbuchhaltung
Sozialversicherungen/ Quellensteuern

Versicherungen

Prämienwesen
Beratung über Versicherungen
Schadenabwicklung
laufende Administration

Die interdisziplinäre MSM Gruppe

Die MSM Gruppe ist ein interdisziplinäres, internationales Team für Betriebswirtschaft, Recht und Office Services. Es begleitet Unternehmen bei Start, Aufbau, Veränderung und im täglichen Geschäft in der Schweiz und in verschiedenen dynamischen Märkten.

MSM Leitbild

Wir kombinieren Professionalität mit effizientem, praxisorientiertem Vorgehen und erreichen so ein attraktives Preis-/ Leistungsverhältnis. Interdisziplinäres Denken und Handeln macht unsere Arbeit interessanter, die Ergebnisse brauchbarer und die Kundenbindung stärker.

MSM strebt Nachhaltigkeit an:

- hohe, praxisrelevante Qualität der Leistungen
- ein zufriedenes, mitunternehmerisches Team
- einen positiven Beitrag zu Volkswirtschaft und Umwelt

Unsere Engagements sind die Mitgliedschaft im UN Global Compact, lokale Sport-, und Umweltsponsorings sowie die Unterstützung von Jungunternehmen.

Kompetenzen

Die MSM Gruppe besteht aus Fachspezialisten. Nicht eine Person deckt die verschiedenartigen Bedürfnisse eines Kunden allein ab, sondern massgeschneidert zusammengesetzte Experten-Teams. Sie bieten Unterstützung in Personal- und Versicherungswesen, Finanzen und Buchhaltung, im Schweizerischen und internationalen Wirtschaftsrecht, mit organisatorischen und administrativen Kapazitäten und Infrastruktur.

Unternehmensaufbau

Die MSM Gruppe berät den Unternehmer beim Verfassen des Businessplans und beim Suchen und Strukturieren der Finanzierung, gründet die Gesellschaft, erstellt die nötigen Verträge, stellt Büroraum zur Verfügung, erledigt die Buchhaltung und das Personalwesen und kümmert sich um den nötigen Versicherungsschutz

Tagesgeschäft

Die MSM Gruppe erledigt oder unterstützt Aufgaben im Finanz- und Personalbereich. Sie kümmert sich präventiv oder reaktiv um Rechtsangelegenheiten, gibt kurzfristig administrative Unterstützung bei Personalmangel und stellt Sitzungszimmer oder Schulungsraum zur Verfügung. Das Versicherungswesen verwaltet sie selbständig und kostengünstig.

Veränderung

MSM findet die geeigneten Gegenparteien für den Kauf/ Verkauf Ihres Unternehmens, berechnet den Unternehmenswert, begleitet oder führt die Verhandlungen, erstellt die Rechtsdokumentation und wickelt die Transaktion ab.

MSM Personal & Versicherungen

Dienstleistungen

Der Bereich MSM Personal & Versicherungen bietet hauptsächlich folgende Dienstleistungen:

- Unterstützung in der Personaladministration (Vertrags- und Lohnwesen, Sozialversicherungen, Quellensteuer etc)
- Erstberatung bei Startups und Ansiedlungen bezüglich Versicherungsbedarf
- Auswahl und Abschliessen der Deckungen, Versicherungen, Policen
- Betreuung der Kunden und ihrer Beziehungen zu den Versicherungen

Der Schwerpunkt liegt auf dem genauen, zuverlässigen und entlastenden Administrieren des Versicherungswesens für die Kunden. Unsere Strategie ist nicht (wie viele es tun), jedes Jahr oder noch häufiger zu screenen, ob nicht irgendwo die (meist doch nicht genau) gleiche Deckung ein paar Franken billiger zu haben ist und dann alle Kunden zwecks Generierung von Kommissionen da hin zu migrieren. Vielmehr wollen wir langjährige Vertrauensbeziehungen der Kunden zu ihren Versicherungen aufbauen, und so auch im Schadensfall eine bessere Betreuung erreichen als sie "Hopper-Kunden" bekommen.

Natürlich kommt auch hier unser USP "interdisziplinär" zum Tragen: Arbeits- und Versicherungsrecht gehören zu den bevorzugten

Arbeitsgebieten von MSM Legal und das MSM Finanzteam steht für Buchhaltungs- und andere Finanzaufgaben zur Verfügung.

Kunden

Kunden des MSM Personal & Versicherungen Teams sind Unternehmen, die sich auf ihre Kernkompetenzen konzentrieren und Funktionen im Personal- und Versicherungswesen extern vergeben wollen. Sie legen Wert darauf, mit wirklichen Fachspezialisten zu arbeiten, nicht mit Generalisten, die diese Bereiche nebenbei abdecken. Trotzdem wollen sie Dienstleistungen in verschiedenen Disziplinen von einem Ansprechpartner, ohne Reibungsverluste und Kommunikationsprobleme. Deshalb wählen sie das interdisziplinäre Experten-Team der MSM Gruppe.

Beispiel 1

Ein asiatisches Unternehmen gründet in der Schweiz eine Gesellschaft zwecks Markteintritt in Europa. Die teils komplexen Personal- und versicherungstechnischen Aufgaben des internationalen Teams werden von der MSM Gruppe betreut.

Beispiel 2

Ein KMU der Baubranche hatte immer wieder Probleme mit der Abrechnung der Sozialversicherungen und der Quellensteuer ausländischer Mitarbeiter. Ausserdem fühlt es sich vom Versicherungsbroker zu wenig unterstützt. Das MSM team übernimmt die betroffenen Funktionen und entlastet den Kunden wirksam.

Das MSM Ertragsmodell ist im Versicherungsbereich transparent und flexibel: Zeitbasiertes Dienstleistungshonorar, volle Anrechnung von Provisionen zu Gunsten des Kunden; hälftige Teilung allfälliger Überschüsse.